

Salgssjef Konsument

Vil du være med å styrke vår salgsavdeling for konsument-produkter?

Om Nilfisk-ALTO

Varemerket Nilfisk-ALTO er eid av Nilfisk-Advance AS, en av verdens ledende leverandører av rengjørings- utstyr, med en omsetning på 789 mill. euro og 4900 ansatte.

Vårt hovedkontor ligger i Danmark og vi har salgskontorer i alle de viktigste landene i Europa, Nord Amerika og Asia. Våre produksjonsenheter er lokalisert i Ungarn, Kina, Italia, USA, Singapore, Danmark og Tyskland. Nilfisk-ALTO tilbyr høytrykksvaskere, støv-/våtsugere og gulvrensjøringsmaskiner av høy kvalitet, til landbruket, autobransjen, industriselskaper, rengjøringsfirmaer og private forbrukere.

Nilfisk-ALTO fokuserer på nyskaping og vekst. Vi tror på nære og langvarige relasjoner med både kunder, leverandører og medarbeidere.

Portefølje

Høytrykk, tørt/vannsgugere til byggevare, og konsumentstøvsugere til elektro.

<http://consumer.nilfisk.no/>

Arbeidsoppgaver

- ✓ Inngåelse og oppfølging av rammeavtaler med kjeder
- ✓ Personalansvar for 4 utesellere + oppfølging av agent.
- ✓ Balansere produktmix (sortiment) ut fra tilgjengelighet og marginer/lønnsomhet.
- ✓ Sikre relasjoner med ledelse/innkjøp på kjedene
- ✓ Skape og følge opp sentrale kampanjer i kjedene
- ✓ Forecaste produkter
- ✓ Gi input til Product Management om ønsker og krav særtypisk for det norske marked.
- ✓ Følge med i markedstrender i Norge
- ✓ Holde seg oppdatert på konkurransesituasjonen
- ✓ Kontroll på økonomi og kostnadsnivå
- ✓ Dialog med marketing om relevant materiell, kampanjer etc
- ✓ Samarbeid med andre Nilfisk-land for de kjeder som er representert i flere land.

Kvalifikasjoner

- ✓ Erfaring fra salg med gode, dokumenterte salgsresultater
- ✓ Vant til å jobbe mot større forhandlere, gjerne fra byggevarehus
- ✓ Gjerne ledererfaring
- ✓ Manglende bransje- og leder-erfaring kan kompenseres med sterk drivkraft og entusiasme

Egenskaper

- ✓ Offensiv og entusiastisk
- ✓ Forretningsorientert/kundeorientert
- ✓ Selvstendig, ta tak og gjennomføre
- ✓ Strukturert og målrettet
- ✓ Evner å få andre til å lykkes

Det tilbys

- ✓ Verdens beste produkter
- ✓ Entusiastisk arbeidsmiljø
- ✓ Konkurransedyktige betingelser
- ✓ Utviklingsmuligheter

Ytterligere informasjon:

Henvendelser om stillingen kan rettes til vår rekrutteringspartner Ingar Bakken pr e-post <mailto:ingar.bakken@abcorg.no> eller på telefon 920 29 017.